

VON GRÜNSTROM UND GRAUSTROM PHYSIKALISCH HOMOGEN – VERTRIEBLICH BUNT

Fachbeitrag zum Webinar "Energierevolution und gutes Marketing: Wieso Ökostrom und Stromspeicher zusammengehören"



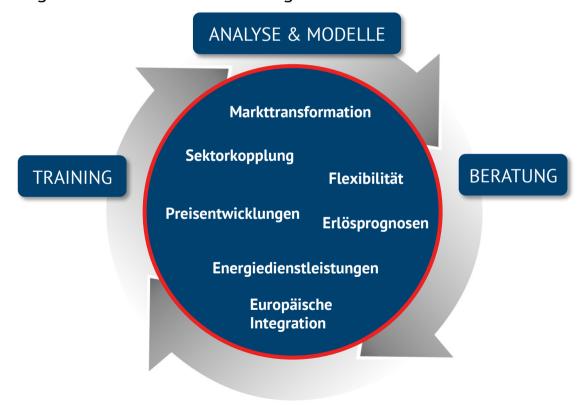
Fabian Huneke

Für PV Magazine



ÜBER ENERGY BRAINPOOL

Für unsere Kunden aus den Bereichen **Erzeugung / Handel / Vertrieb**, **Energiedienst- leistungen**, **Investitionen und Finanzierung**, **erneuerbare Energien** sowie **politische Akteure**bieten wir Lösungen für die Herausforderungen des Strommarkts der Zukunft.





TECHNISCHER UND KOMMERZIELLER WEG DES STROMS





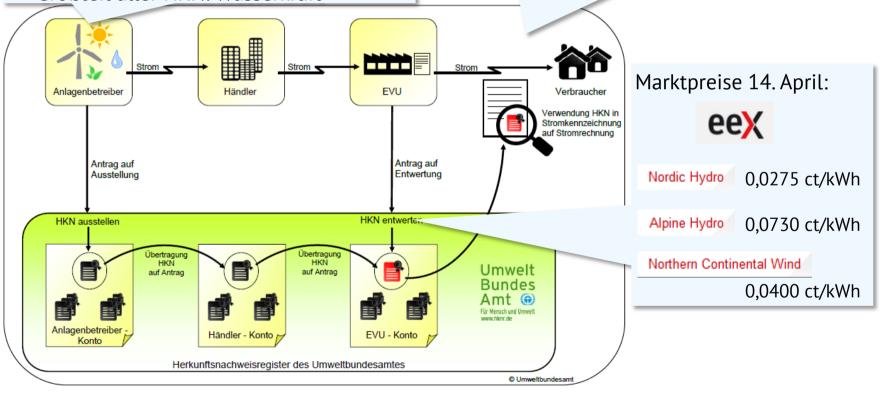
Stromhandel hat nichts mit dem physikalischen Stromfluss zu tun, es geht hier nur um die kommerzielle und bilanzielle Zuordnung von Ein- und Ausspeisung



SYSTEM DER HERKUNFTSNACHWEISE

- Nur Strom aus erneuerbaren Energien
- Aber: Keine Anlagen mit EEG-Förderung
- Europäisches, rein bilanzielles System
- Großteil aller HKN: Wasserkraft

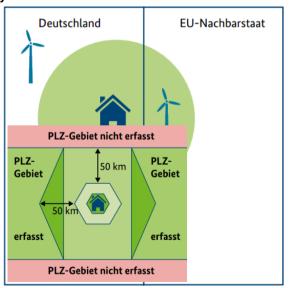
- Jeder HKN kann nur 1 x entwertet werden
- Bilanziell: Grünstrom
- Physikalisch: Kein Unterschied

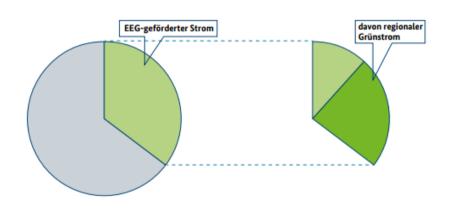




VORSCHLAG IM RAHMEND DER EEG-NOVELLE 2016: REGIONALE GRÜNSTROMKENNZEICHNUNG

- EEG-gefördeter Grünstrom kann im aktuellen System nicht als Grünstrom gekennzeichnet werden (EU-Doppelvermarktungsverbot), er ist ein fester Anteil des "Graustroms" der Börse
- Die regionale Eigenschaft des EEG-Stroms wird nach dem EEG nicht vergütet, hierfür gibt es also auch kein Doppelvermarktungsverbot
- Zukünftig soll die Regionalität des (EEG-geförderten) Grünstroms als weiterer Nachweis handelbar werden, bleibt im Unterschie zu den HKN jeodch beim Handel von Grünstrom an jeder kWh haften





Bildquellen: BMWi



EINORDNUNG VON DERZEITIGEN GESCHÄFTSMODELLEN MIT GRÜNSTROM

Eigenerzeugung (EV-Anteil: keine HKN)

Kundeninvest: PV-Vertrieb sucht neue Kunden, Stromvertrieb hat Kundenstamm oder Zugang zu Neukunden und sucht neue Geschäftsfelder zur Kundenbindung oder -Werbung

Pachtmodell: Grundidee wie bei Kundeninvest, Kooperation PV-Vertrieb und Stromvertrieb

- Pacht einer PV-Anlage für Eigenversorgung auf dem Dach des Kunden
- Gleichzeitig Vollversorgungsvertrag für Residualstrommengen

Grünstrombelieferung (über HKN)



- Grünstromvertrieb an Endverbraucher im Gesamt-Deutschland
- An Endverbraucher in einer spezifischen Region als Regionalstrom
- An Teilnehmer einer Plattform in einem nicht verortbaren Netzwerk (Netzwerkstrom)
- Mieterstrom: Vermarktung im räumlichen Zusammenhang/ohne Netznutzung, Meist PVoder KWK-Strom mit Lieferung an Mieter in Wohnblocks oder Mehrfamilienhäusern und im Gewerbe. Hier wie bei EV: keine HKN!

Energiedienstleistungen / Smart Solutions

- Pooling von Prosumern: Dezentrale Erzeugungsanalgen und Batterien werden in virtuellen Kraftwerken gebündelt. Überschussstrom wird gepoolt vermarktet.
- Verbindung mit Smart Home (Smart Meter, Apps zur Verwaltung und Steuerung von Endgeräten)
- ...



AUSGEWÄHLTE ANBIETER IM MARKTSEGMENT EE-STROM

Eigenerzeugung

Kundeninvest









WEMAG



ESWE_

Versorgung



Pacht









LichtBlick





Grünstrombelieferung

























Energiedienstleistungen / Smart Solutions















Schulungstermine Energy Brainpool:

- Basiswissen erneuerbare Energien am Strommarkt (18.05.2016, Berlin)
- Erneuerbare Energien optimiert vermarkten (19.05.2016, Berlin)
- Das EEG 2016 (08.09.2016, Berlin)
- ... Viele weiter Themen der Energiebranche

Die Agenden, Anmeldungen, weitere öffentliche Schulungstermine in Frankfurt, Inhouseseminare finden Sie auf: http://www.energybrainpool.com/ training.html



Fabian Huneke, Consultant Energy Brainpool GmbH & Co. KG Brandenburgische Straße 86/87 10713 Berlin Tel.: +49 (0)30 76 76 54-10
Fax: +49 (0)30 76 76 54-20
www.energybrainpool.com
Fabian.Huneke@energybrainpool.com